



Claranet ist ein Technology Service Provider mit Expertise in den Bereichen Cloud, Cyber Security, Data, Applications, Modern Workplace und SAP Services. Wir begleiten Unternehmen bei der IT-Modernisierung: Mit flexiblen, skalierbaren Technologielösungen, lokalem Service und globaler Umsetzungsstärke. Dabei unterstützen wir unsere Kunden genau dort, wo sie stehen, in ihrer Region und in ihrem Tempo.

Werde auch Du Teil der Claranet-Family, genieße bei uns eine hervorragende Ausbildung und trage damit zu unserem Unternehmenserfolg bei.

Für unseren Standort in **Böblingen** suchen wir ab dem **01.09.2026** Dich für die Ausbildung Kaufmann/-frau (w/m/d) für IT-Systemmanagement!

## Ausbildungsplatz Kaufmann/-frau (w/m/d) für IT-Systemmanagement Ausbildungsbeginn 2026

Was Dich erwartet:

- Die Berufsausbildung dauert 3 Jahre und kann bei guter Leistung auf 2,5 Jahre verkürzt werden. Das theoretische Grundlagenwissen erlangst Du an der it.schule in Stuttgart.
- Während der Ausbildung erhältst Du Einblick in alle kaufmännischen, technischen und organisatorischen Abläufe des Berufsbildes Kaufmann/-frau (w/m/d) für IT-Systemmanagement.
- Der Schwerpunkt liegt in der Unterstützung des Vertriebs bei der Realisierung von IT-Dienstleistungen im Workplace- /Training- / SAP-Umfeld, aber auch die Ausarbeitung von Projekten gehört zu Deinen Aufgaben.
- Darüber hinaus lernst Du folgende Unternehmensbereiche kennen:
  - Marketing
  - Project Management
  - Consulting
  - Training
  - Service Desk
  - Operations
- Nach Abschluss Deiner Ausbildung hast Du vielfältige berufliche Perspektiven bei uns im Sales, im Consulting oder im Education-Umfeld einzusteigen.

Was Du mitbringst:

- Du hast Dein Studium ohne Abschluss beendet und möchtest direkt



**Make modern happen.** Das ist unser Leitsatz. Wir sind ein inhabergeführtes, wirtschaftlich stabiles und damit unabhängiges Unternehmen im IT-Umfeld – und das bereits seit über 25 Jahren. Die Unternehmensgruppe hat Niederlassungen in elf Ländern und erzielt mit über 3.000 Beschäftigten einen jährlichen Umsatz von 600 Millionen Euro.

Wir unterstützen Unternehmen mit innovativen Cloud- und SAP-Lösungen, Container-Technologien sowie Cyber Security bei ihrer Digitalisierung.

Jeden Tag haben wir den Anreiz technologisch auf dem neusten Stand zu sein, um so unseren Kunden bestmöglichen Service zu bieten. **Big enough to deliver - small enough to care.** Claranet hat die richtige Größe und insbesondere den richtigen Ansatz - Direkt dort, wo unsere Kunden uns brauchen.

in die Praxis einsteigen? Oder hast Du gerade die Schule erfolgreich hinter Dir gelassen und suchst einen Berufseinstieg?

- In jedem Fall solltest Du eine gute Allgemeine Hochschulreife bzw. gute fachbezogene Fachhochschulreife vorweisen können, IT-Affinität und Interesse an einer vertrieblichen Tätigkeit mit technischem Hintergrund mitbringen.
- Kontaktfreudigkeit, Aufgeschlossenheit und Lernbereitschaft runden Dein Profil ab.

Was wir Dir bieten:

Die Ausbildung bei Claranet zeichnet sich insbesondere aus durch ein Arbeitsumfeld mit viel Raum für Eigeninitiative, in dem Du vom ersten Arbeitstag durch die Übernahme selbständiger Tätigkeiten in betriebliche Abläufe und herausfordernde Projekte eingebunden wirst und Verantwortung übernehmen darfst. Unterstützt wirst Du durch unsere erfahrenen Ausbilder\*innen und Kolleg\*innen, die jederzeit gerne für Fragen zur Verfügung stehen. Gemeinsam stellen wir uns den neuen Herausforderungen.

#### Dich erwarten zusätzliche Benefits wie z.B.:

- Mobiles Arbeiten, Deutschlandticket, regelmäßige Teamevents, Mitarbeitervergünstigungen
- Ausstattung mit einem Notebook
- Monatliches Bruttogehalt: 1.Lehrjahr: 950,- €, 2.Lehrjahr: 1.000,- €, 3.Lehrjahr: 1.070,- €
- Arbeit mit den neuesten Technologien
- Kontinuierliche persönliche und berufliche Weiterentwicklung (bspw. AWS-Zertifizierung während der Ausbildung) - Du profitierst von unserem eigenen Trainings- und Schulungs-Center sowie einer E-Learning-Plattform
- Flache Hierarchien, gut erreichbare Vorgesetzte, kurze Entscheidungswege und schnelle Rückmeldungen
- Eine offene Kommunikation über Abteilungsgrenzen hinweg
- Nachhaltigkeit ist Teil unserer Unternehmensziele

Alle guten Gründe, um bei Claranet zu arbeiten, auf einen Blick: [Warum Claranet?](#)

Verschaffe Dir selbst einen Eindruck von Claranet, indem Du z.B. unsere Social-Media-Kanäle besuchst. Folge uns auf [Instagram](#), [Facebook](#), [Xing](#), [LinkedIn](#) oder [YouTube](#). Weitere Infos zu unserem Unternehmen findest du unter [Claranet Karriere](#).

Du interessierst Dich für diese Stellenausschreibung, bist aber gerade unterwegs und hast Deinen Lebenslauf nicht zur Hand oder Fragen zur Position? Kein Problem. Für erste Fragen kannst Du gerne Linda Hildenbrand unter [+49 \(0\) 7031 7177-48](#) kontaktieren oder sende einfach Deine Kontaktdaten an [jobs-ad@claranet.de](mailto:jobs-ad@claranet.de). Gerne kannst Du uns im Vorfeld auch Dein Xing/LinkedIn-Profil hinterlassen.

Claranet ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit hochhält und sich für Vielfalt am Arbeitsplatz einsetzt. Bewerbungen von Menschen aller Geschlechter, kulturellen Hintergründen und Fähigkeiten sind willkommen.

Wir freuen uns über die Zusendung Deiner vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe der **Job-ID ITSYS BB 1010** unter folgendem Link: [Ausbildung Kaufmann/-frau \(w/m/d\) für IT-Systemmanagement](#). Bitte beachte, dass wir Bewerbungen **nur im PDF-Format oder JPG-Format entgegennehmen**.

Claranet Addon GmbH  
Linda Hildenbrand  
Wolfgang-Brumme-Allee 25  
71034 Böblingen  
E-Mail: [de-jobs-ad@claranet.com](mailto:de-jobs-ad@claranet.com)

[Jetzt bewerben](#)