claranet | Make modern happen®

Liebst Du den Vertrieb und brennst dafür, mit deiner Expertise im Bereich Workplace neue Wege zu beschreiten und bestehende Kundenbeziehungen zu vertiefen? Verbindest Du technisches Verständnis mit ausgeprägtem vertrieblichem Geschick? Wenn es Dir Freude bereitet, maßgeschneiderte Workplace-Lösungen zu präsentieren und zu vermarkten, dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir bieten Dir eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Arbeitsumfeld sowie die Möglichkeit, Dich innerhalb des Unternehmens weiterzuentwickeln und zu entfalten.

Werde Teil unserer Claranet Family der Claranet Addon GmbH ab sofort (Vollzeit) am Standort Böblingen als:

Sales Specialist – Workplace (m/w/d)

Was Dich erwartet:

- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsstrategien für den Workplace-Bereich
- Identifikation und Akquisition neuer Kunden sowie der Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Fachliche Beratung unserer Kunden zu innovativen Lösungen im Bereich Workplace
- Angebotserstellung und -verfolgung, Verhandlungsführung bis zum Vertragsabschluss
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation von Trends und Geschäftsmöglichkeiten
- Kommunikation auf Führungs- und C-Level-Ebene
- Business Development
- Enge Zusammenarbeit mit dem Account Management, dem Marketing, dem Solution Design, dem Produktmanagement, und den technischen Teams

Was Du mitbringst:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich der Wirtschaft, Informatik oder ein vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige Erfahrung und nachweisliche Erfolge im Vertrieb von IT-Lösungen, idealerweise im Bereich Workplace (u.a. Microsoft 365, Windows 11 und Intune)
- Ausgeprägte Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu erkennen und zu analysieren

Make modern happen. Das ist unser Leitsatz. Wir sind ein inhabergeführtes, wirtschaftlich stabiles und damit unabhängiges Unternehmen im IT-Umfeld – und das bereits seit über 25 Jahren. Die Unternehmensgruppe hat Niederlassungen in elf Ländern und erzielt mit über 3.200 Beschäftigten einen jährlichen Umsatz von 600 Millionen Euro.

Wir unterstützen Unternehmen mit innovativen Cloud- und SAP-Lösungen, Container-Technologien sowie Cyber Security bei ihrer Digitalisierung.

Jeden Tag haben wir den Anreiz technologisch auf dem neusten Stand zu sein, um so unseren Kunden bestmöglichen Service zu bieten. **Big enough to deliver - small enough to care**. Claranet hat die richtige Größe und insbesondere den richtigen Ansatz - Direkt dort, wo unsere Kunden uns brauchen.

- Begeisterung für innovative Dienstleistungen und den Wunsch, dich kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Hohe Eigenmotivation und -initiative, Überzeugungskraft und Abschlussstärke
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten gekoppelt mit einem souveränen und professionellen Auftreten
- Ein Verständnis für Technologie und digitale Transformationen
- Hervorragende Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Was wir Dir bieten:

Wir tun sehr viel dafür, dass unsere Mitarbeitenden gerne bei uns sind. Dazu gehören neben den unten aufgeführten Dingen auch ein motiviertes, sympathisches Team sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise. Darüber hinaus bieten wir viel Raum für Eigeninitiative. Gemeinsam stellen wir uns so den neuen Herausforderungen.

Dich erwarten zusätzliche Benefits wie z.B.:

- Mobiles Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Deutschlandticket
- Job-Rad
- Regelmäßige Teamevents
- Mitarbeitervergünstigungen
- 32 Tage Urlaub
- Weiterbildungsmöglichkeiten (hauseigenes Trainingscenter)
- Arbeit mit den neuesten Technologien
- Flache Hierarchien, gut erreichbare Vorgesetzte, kurze Entscheidungswege und schnelle Rückmeldungen
- Eine offene Kommunikation über Abteilungsgrenzen hinweg
- Nachhaltigkeit ist Teil unserer Unternehmensziele

Alle guten Gründe, um bei Claranet zu arbeiten, auf einen Blick: **Warum Claranet?**

Wir freuen uns über die Zusendung Deiner Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellungen** unter folgendem Link: Claranet GmbH (onlyfy.jobs)

Verschaffe Dir selbst einen Eindruck von Claranet, indem Du z.B. unsere Social-Media-Kanäle besuchst. Folge uns auf **Instagram**, **Facebook**, **Xing**, **LinkedIn**, **Twitter** oder auf **YouTube**. Weitere Infos zu unserem Unternehmen findest du unter **claranet.jobs.**

Claranet ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit hochhält und sich für Vielfalt am Arbeitsplatz einsetzt. Bewerbungen von Menschen aller Geschlechter, kulturellen Hintergründe und Fähigkeiten sind willkommen..

Du interessierst Dich für diese Stellenausschreibung, bist aber gerade unterwegs und hast Deinen Lebenslauf nicht zur Hand oder Fragen zur Position? Kein Problem. Rufe uns unter **+49 7031 717748** an oder sende einfach Deine Kontaktdaten an **de-jobs-ad@claranet.com**. Gerne kannst Du uns im Vorfeld auch Dein Xing/LinkedIn-Profil hinterlassen.

Claranet Addon GmbH

Wolfgang-Brumme-Allee 25
71034 Böblingen
E-Mail: de-jobs-ad@claranet.com

Jetzt bewerben