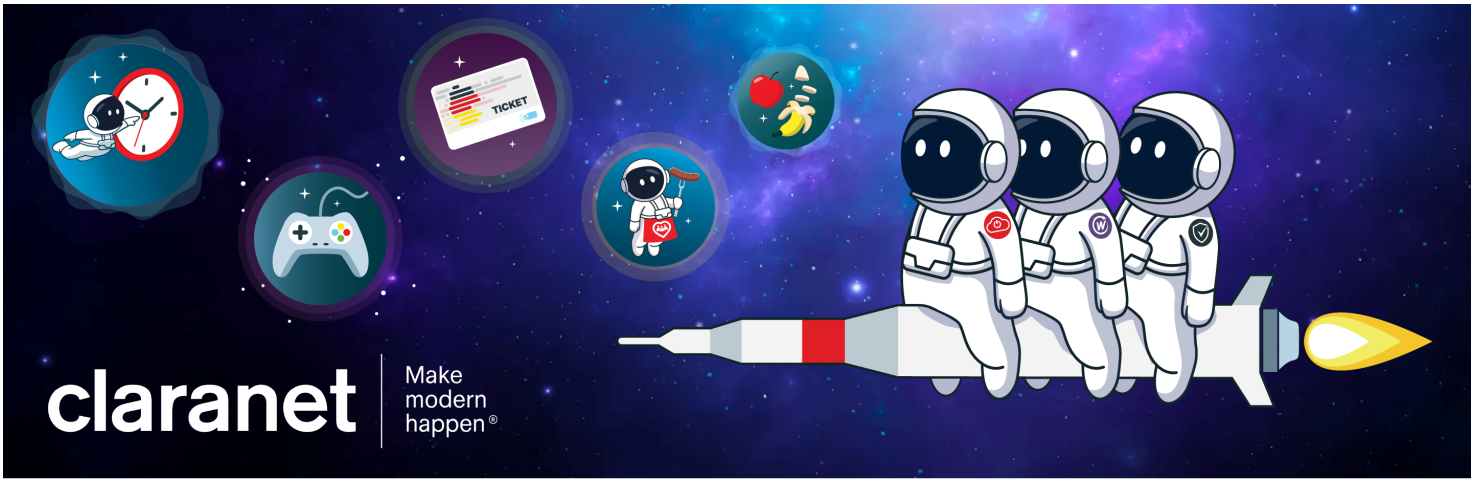


Wir, als Technology Service Provider in der IT-Branche, agieren als zuverlässiger Partner für unsere Kunden. Unsere Lösungen sind selten von der Stange: Individuelle Cloud-Architekturen, Transitionen sowie etablierte und neue Managed Services, die wir anschließend über Jahre verantwortlich betreiben. Du durchdringst technische Details, weißt aber auch, wann ein Detail ein Detail bleiben darf? Du bewertest Lösungen nicht nur nach Machbarkeit, sondern nach Risiko, Aufwand und Wirtschaftlichkeit? Du willst lernen, Architektur in Entscheidungsgrundlagen für IT-Leitung und Management zu übersetzen? Wenn Dir flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege wichtig sind, dann bist Du goldrichtig bei UNS.

Werde Teil unserer Claranet-Family und verstärke unser Solution-Design-Team ab sofort (Vollzeit) am Standort Frankfurt am Main bzw. in Hybrid- oder Remote-Besetzung (bundesweit) als **Presales Solution Architect (w/m/d)!**

Presales Solution Architect (w/m/d)

Was Dich erwartet:

- Qualifizierung von Kundenanforderungen und Ausschreibungen hinsichtlich technischer Machbarkeit, Lieferrisiko und Wirtschaftlichkeit, inklusive einer klaren Empfehlung, ob und in welchem Zuschnitt wir anbieten
- Verantwortung für Lösungsdesign und Angebot, von der Zielarchitektur über den Leistungsschnitt und die Mitwirkungspflichten bis zur Präsentation vor Ort beim Kunden
- Beratung, Konzeption und Erstellung von Managed-Hosting-, Cloud- (Private-, Public-, Hybrid-Cloud) als auch Cloud-Native-Lösungen für individuelle und oft komplexe Kundenanforderungen
- Aufbereitung von Architektur- und Lieferrisiken als Entscheidungsgrundlage, intern für Vertrieb und Management, extern für die Entscheider beim Kunden
- Ableiten betreibbarer Services und verbindliche Abstimmung mit Delivery und Betrieb, damit wir verkaufen, was wir auch profitabel betreiben können
- Aufwandsschätzung und Kalkulation von Transitions-, Infrastruktur- und Managed-Services-Projekten mit Blick auf Marge, Annahmen und Risikopositionen
- Vorbereitung, Konzeption und Durchführung von Workshops mit Fachbereich, IT und Management des Kunden

Make modern happen. Das ist unser Leitsatz. Wir sind ein inhabergeführtes, wirtschaftlich stabiles und damit unabhängiges Unternehmen im IT-Umfeld – und das bereits seit über 25 Jahren. Die Unternehmensgruppe hat Niederlassungen in elf Ländern und erzielt mit über 3.200 Beschäftigten einen jährlichen Umsatz von 600 Millionen Euro.

Wir unterstützen Unternehmen mit innovativen Cloud- und SAP-Lösungen, Container-Technologien sowie Cyber Security bei ihrer Digitalisierung.

Jeden Tag haben wir den Anreiz technologisch auf dem neusten Stand zu sein, um so unseren Kunden bestmöglichen Service zu bieten. **Big enough to deliver - small enough to care**. Claranet hat die richtige Größe und insbesondere den richtigen Ansatz - Direkt dort, wo unsere Kunden uns brauchen.

Was Du mitbringst:

- Abgeschlossenes Studium im IT-Bereich oder vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung als Engineer, Consultant oder Architekt bei einem IT-Dienstleister, Managed Service Provider oder Systemintegrator, idealerweise bereits mit Kundenkontakt in Angebots- oder Projektphasen
- Technische Ausprägung in mindestens einem Bereich, z. B. Hosting und Managed Services (Linux, Windows, Betriebs-, Berechtigungs- und Datenbankkonzepte), Netzwerk oder Cloud, und ein breites Verständnis für die angrenzenden Themen
- Erfahrung mit gängigen Open-Source-Applikationslandschaften (z. B.: Webserver, Datenbanken, In-Memory Datenbanken, Caching, Queueing, Search Engines, Kubernetes)
- Praktische Erfahrung in mindestens einer Public Cloud (Azure, AWS oder GCP), entsprechende Zertifizierungen sind ein Plus
- Interesse an der kommerziellen Seite einer Lösung, denn Kalkulation, Marge, SLAs und Vertragsrisiken gehören für Dich zu einer guten Architektur dazu
- Komplexe Sachverhalte zielgruppengerecht aufbereiten und überzeugend präsentieren, vom Architektur-Tiefgang mit Tech-Leads bis zur Entscheidungsvorlage für IT-Leitung und Geschäftsführung
- Teamplayer mit Spaß an Vertrieb und Beratung und dem Anspruch, Deals zu gewinnen, die sich auch sauber liefern lassen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Kurzum: Du verstehst Technik und willst in Risiken, Aufwänden und Geschäftsnutzen denken. Du musst nicht jede Kalkulation und jedes Management-Meeting schon souverän beherrschen. Das Handwerk rund um Kalkulation, Risikobewertung und Angebotsgestaltung bringen wir Dir im Team bei, ebenso Zertifizierungen im Public-Cloud-Umfeld. Mitbringen solltest Du die technische Substanz und den Willen, Verantwortung für das Ergebnis zu übernehmen.

Was wir Dir bieten:

Wir tun sehr viel dafür, dass unsere Mitarbeitenden gerne bei uns sind. Dazu gehören neben den unten aufgeführten Dingen auch ein motiviertes, sympathisches Team sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise. Darüber hinaus bieten wir viel Raum für Eigeninitiative. Gemeinsam stellen wir uns so den neuen Herausforderungen.

Dich erwarten zusätzliche Benefits wie z.B.:

- Deutschland-Ticket
- Job-Rad
- 32 Tage Urlaub
- Mobiles Arbeiten
- Regelmäßige Teamevents
- Mitarbeitervergünstigungen
- Arbeit mit den neuesten Technologien
- Ein tolles Office im Loft Style
- Kontinuierliche persönliche und berufliche Weiterentwicklung - Du profitierst von unserem eigenen Trainings- und Schulungs-Center sowie einer E-Learning-Plattform mit über 2.000 Kursen
- Flache Hierarchien, gut erreichbare Vorgesetzte, kurze Entscheidungswege und schnelle Rückmeldungen
- Eine offene Kommunikation über Abteilungsgrenzen hinweg
- Nachhaltigkeit ist Teil unserer Unternehmensziele

Alle guten Gründe, um bei Claranet zu arbeiten, auf einen Blick: **Warum Claranet?**

Wenn Du Deine Erfahrung und Deine Kenntnisse einbringen möchtest und Deine Karriere bei einem der erfolgreichsten Managed Service Provider (MSP) im europäischen Markt weiter entwickeln möchtest, freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellungen** unter folgendem Link: Presales Solution Architect (w/m/d)

Verschaffe Dir selbst einen Eindruck von Claranet, indem Du z.B. unsere Social-Media-Kanäle besuchst. Folge uns auf **Instagram**, **Facebook** oder **YouTube**. Weitere Infos zu unserem Unternehmen findest Du unter **Claranet Karriere.**

Du interessierst Dich für diese Stellenausschreibung, bist aber gerade unterwegs und hast Deinen Lebenslauf nicht zur Hand oder Fragen zur Position? Kein Problem. Rufe uns unter **069 40 80 18 475** an oder sende einfach Deine Kontaktdaten an **jobs@claranet.de**. Gerne kannst Du uns im Vorfeld auch Dein Xing/LinkedIn-Profil hinterlassen.

Claranet ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit hochhält und sich für Vielfalt am Arbeitsplatz einsetzt. Bewerbungen von Menschen aller Geschlechter, kulturellen Hintergründe und Fähigkeiten sind willkommen.

Claranet GmbH
Human Resources
Hanauer Landstraße 196
60314 Frankfurt am Main
E-Mail:jobs@claranet.de

Jetzt bewerben