



claranet | Make
modern
happen®

Du suchst nach einer spannenden Herausforderung im Bereich Managed Services? Dann suchen wir genau Dich als Sales Executive (m/w/d) für unser Team. In dieser zentralen Rolle bist Du verantwortlich für die Identifizierung neuer Geschäftskunden und die Umsetzung von Strategien zur Geschäftsentwicklung im Bereich Managed Services.

Werde Teil von Claranet ab sofort (Vollzeit) am Standort Glattbrugg als:

Sales Executive Managed Services (m/w/d)

Was Dich erwartet:

- Identifizierung und direkte Ansprache potenzieller Kunden im Bereich Managed Services
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Neukundengewinnung für Managed Services
- Präsentation unseres Managed Services Angebots bei Kunden und Interessenten
- Durchführung von Bedarfsanalysen bei potenziellen Neukunden und Bestandskunden
- Beratung und Erstellung von individuellen Lösungskonzepten für Kunden
- Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Betreuung und Weiterentwicklung des Kundenstamms
- Pflege von Kunden- und Vertriebsinformationen im CRM-System

Was Du mitbringst:

- Abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im IT- oder Managed Services-Bereich
- Vertriebserfolge in der Neukundengewinnung und im Cross-Selling
- Erfahrung im Aufbau und der Pflege von Beziehungen zu Kunden und Entscheidungsträgern
- Hervorragende kommunikative Fertigkeiten und eine schnelle Auffassungsgabe
- Ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Ein hohes Maß an Selbstständigkeit, Motivation und Eigeninitiative
- Grundkenntnisse in den Bereichen IT- oder Managed Services



Make modern happen. Das ist unser Leitsatz. Wir sind ein inhabergeführtes, wirtschaftlich stabiles und damit unabhängiges Unternehmen im IT-Umfeld – und das bereits seit über 25 Jahren. Die Unternehmensgruppe hat Niederlassungen in elf Ländern und erzielt mit über 3.200 Beschäftigten einen jährlichen Umsatz von 600 Millionen Euro.

Wir unterstützen Unternehmen mit innovativen Cloud- und SAP-Lösungen, Container-Technologien sowie Cyber Security bei ihrer Digitalisierung.

Jeden Tag haben wir den Anreiz technologisch auf dem neuesten Stand zu sein, um so unseren Kunden bestmöglichen Service zu bieten. **Big enough to deliver - small enough to care.** Claranet hat die richtige Größe und insbesondere den richtigen Ansatz - Direkt dort, wo unsere Kunden uns brauchen.

Was wir Dir bieten:

Wir tun sehr viel dafür, dass unsere Mitarbeitenden gerne bei uns sind. Dazu gehören neben den unten aufgeführten Dingen auch ein motiviertes, sympathisches Team sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise. Darüber hinaus bieten wir viel Raum für Eigeninitiative. Gemeinsam stellen wir uns so den neuen Herausforderungen.

Dich erwarten zusätzliche Benefits wie z.B.:

- Mobiles Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Regelmäßige Teamevents
- Frisches Obst und Getränke
- Mitarbeitervergünstigungen
- Arbeit mit den neuesten Technologien
- Kontinuierliche persönliche und berufliche Weiterentwicklung - Du profitierst von unserem eigenen Trainings- und Schulungs-Center sowie einer E-Learning-Plattform mit über 2.000 Kursen
- Flache Hierarchien, gut erreichbare Vorgesetzte, kurze Entscheidungswege und schnelle Rückmeldungen
- Eine offene Kommunikation über Abteilungsgrenzen hinweg
- Nachhaltigkeit ist Teil unserer Unternehmensziele

Alle guten Gründe, um bei Claranet zu arbeiten, auf einen Blick: [Warum Claranet?](#)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellungen** unter folgendem Link: [Sales Executive Managed Services \(m/w/d\)](#)

Verschaffe Dir selbst einen Eindruck von Claranet, indem Du z.B. unsere Social-Media-Kanäle besuchst. Folge uns auf [Instagram](#), [Facebook](#) oder auf [YouTube](#). Weitere Infos zu unserem Unternehmen findest Du unter [claranet.jobs](#).

Du interessierst Dich für diese Stellenausschreibung, bist aber gerade unterwegs und hast Deinen Lebenslauf nicht zur Hand oder Fragen zur Position? Kein Problem. Rufe uns unter **+49 7031 7177 48** an oder sende einfach Deine Kontaktdaten an de-jobs-ad@claranet.com. Gerne kannst Du uns im Vorfeld auch Dein Xing/LinkedIn-Profil hinterlassen.

Claranet ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit hochhält und sich für Vielfalt am Arbeitsplatz einsetzt. Bewerbungen von Menschen aller Geschlechter, kulturellen Hintergründe und Fähigkeiten sind willkommen.

Claranet Switzerland GmbH
Human Resources
Flughofstrasse 55
8152 Glattbrugg
E-Mail: de-jobs-ad@claranet.com

Jetzt bewerben