



claranet | Make
modern
happen®

Liebst Du den Vertrieb und brennst dafür, echte Partnerschaften durch Deine Expertise im SAP-Bereich aufzubauen? Verbindest Du technisches Know-how mit vertrieblichem Geschick und einem klaren Fokus auf langfristige Erfolge? Freust Du Dich darauf, Deine Kreativität in die Entwicklung und Präsentation maßgeschneiderter SAP-Lösungen einzubringen? Dann suchen wir genau Dich, um unseren vertrieblichen Erfolg weiter auszubauen!

Als inhabergeführtes Unternehmen legt Claranet großen Wert auf den langfristigen Erfolg und bietet Raum für persönliche und berufliche Entfaltung innerhalb eines stabilen und zukunftsorientierten Umfeldes. Bei uns steht Zusammenarbeit auf Augenhöhe im Mittelpunkt unseres Handelns – dies prägt unsere Unternehmenskultur ebenso wie unseren Umgang mit unseren Kunden und Geschäftspartnern.

Werde Teil von Claranet ab sofort (Vollzeit) am Standort Böblingen als:

Business Development Manager - SAP (m/w/d)

Was Dich erwartet:

- Vertriebsverantwortung für Neu- und Bestandskunden in den Bereichen SAP Managed Services, SAP Hosting und SAP Cloud Migration
- Aufbau einer langfristigen Partnerschaft mit strategischen Kunden und Identifikation neuer Geschäftsfelder
- Erstellung, Präsentation und Verhandlung von Angeboten bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Teams primär aus den Bereichen Marketing und SAP Consulting
- Professionelle Kommunikation auf C-Level-Ebene

Was Du mitbringst:

- Abgeschlossene Berufsausbildung bzw. abgeschlossenes Studium in den Bereichen Wirtschaft oder Informatik
- Mehrjährige Vertriebserfahrung und nachweisliche Erfolge im SAP Umfeld oder als SAP Consultant mit Interesse am Vertrieb
- Unternehmerische Persönlichkeit, Neugier und ausgeprägte Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu erkennen und zu analysieren
- Hohe Eigenmotivation und -initiative, Pragmatismus,



Make modern happen. Das ist unser Leitsatz. Wir sind ein inhabergeführtes, wirtschaftlich stabiles und damit unabhängiges Unternehmen im IT-Umfeld – und das bereits seit über 25 Jahren. Die Unternehmensgruppe hat Niederlassungen in elf Ländern und erzielt mit über 3.200 Beschäftigten einen jährlichen Umsatz von 600 Millionen Euro.

Wir unterstützen Unternehmen mit innovativen Cloud- und SAP-Lösungen, Container-Technologien sowie Cyber Security bei ihrer Digitalisierung.

Jeden Tag haben wir den Anreiz technologisch auf dem neusten Stand zu sein, um so unseren Kunden bestmöglichen Service zu bieten. **Big enough to deliver - small enough to care.** Claranet hat die richtige Größe und insbesondere den richtigen Ansatz - Direkt dort, wo unsere Kunden uns brauchen.

Überzeugungskraft und Abschlussstärke

- Verständnis für Technologie und digitale Transformationen
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Was wir Dir bieten:

Wir tun sehr viel dafür, dass unsere Mitarbeitenden gerne bei uns sind. Dazu gehören neben den unten aufgeführten Dingen auch ein motiviertes, sympathisches Team sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise. Darüber hinaus bieten wir viel Raum für Eigeninitiative. Gemeinsam stellen wir uns so den neuen Herausforderungen.

Dich erwarten zusätzliche Benefits wie z.B.:

- Mobiles Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Deutschlandticket
- Job-Rad
- Regelmäßige Teamevents
- Mitarbeitervergünstigungen
- 32 Tage Urlaub
- Weiterbildungsmöglichkeiten (hauseigenes Trainingscenter)
- Arbeit mit den neuesten Technologien
- Flache Hierarchien, gut erreichbare Vorgesetzte, kurze Entscheidungswege und schnelle Rückmeldungen
- Eine offene Kommunikation über Abteilungsgrenzen hinweg
- Nachhaltigkeit ist Teil unserer Unternehmensziele

Alle guten Gründe, um bei Claranet zu arbeiten, auf einen Blick: [Warum Claranet?](#)

Wir freuen uns über die Zusendung Deiner Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellungen** unter folgendem Link: [Claranet GmbH \(onlyfy.jobs\)](#)

Verschaffe Dir selbst einen Eindruck von Claranet, indem Du z.B. unsere Social-Media-Kanäle besuchst. Folge uns auf [Instagram](#), [Facebook](#), [Xing](#), [LinkedIn](#) oder [YouTube](#). Weitere Infos zu unserem Unternehmen findest du unter [claranet.jobs](#).

Claranet ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit hochhält und sich für Vielfalt am Arbeitsplatz einsetzt. Bewerbungen von Menschen aller Geschlechter, kulturellen Hintergründe und Fähigkeiten sind willkommen..

Du interessierst Dich für diese Stellenausschreibung, bist aber gerade unterwegs und hast Deinen Lebenslauf nicht zur Hand oder Fragen zur Position? Kein Problem. Rufe uns unter **+49 7031 717748** an oder sende einfach Deine Kontaktdaten an de-jobs-ad@claranet.com. Gerne kannst Du uns im Vorfeld auch Dein Xing/LinkedIn-Profil hinterlassen.

Claranet Addon GmbH

Wolfgang-Brumme-Allee 25
71034 Böblingen

E-Mail: de-jobs-ad@claranet.com

Jetzt bewerben